



(593 – 2) 2865945 - 2 850609

096197600

www.goia.com.ec

Calle Enebros Lote 84 Urb. Las Retamas

San Rafael -Valle de los Chillos

Estimado Cliente

Mediante la presente les hacemos llegar un cordial saludo de parte de quienes hacemos G.O.I.A., estamos ya en el mercado desde el año 1998, en variados proyectos e instituciones, las cuales nos han abierto las puertas para colaborar con sus actividades y contribuir con software y hardware en soluciones para las tareas cotidianas, mejorando los procesos productivos y empresariales. Utilizamos la tecnología como nuestro principal aliado. Tecnología que va desde el análisis de procesos para mejorar sistemas existentes hasta diseño e implementación completa de nuevos sistemas, y aplicaciones de última tecnología a su alcance y presupuesto.

Desarrollo de Software

Somos un equipo de desarrollo conformado por varios especialistas con gran preparación y años de experiencia que pueden darle la mejor solución. (Sistemas web, Paseos Virtuales, Sistemas .Net (Workflow, Portales, Crm, Documentos, Facturación Wireless en línea, Sistemas Contables, Sistemas de Pedidos en Línea, Códigos de barras, Inventarios), Bases de Datos, Desarrollo PDA y Teléfonos 3.5G y Aplicaciones para teléfonos en línea)

- Aplicaciones móviles (PDA, POCKET PC, Blackberry, IPAD) para complementar nuestros sistemas y mejorar los procesos humanos en la información.
- Tecnología de web para integrar la información con internet.
- Mejoras estructurales orientadas a procesos en todos los ámbitos de desarrollo.
- Calidad y soporte en todos nuestros sistemas.

Hardware

Somos distribuidores de varios equipos electrónicos (Teléfonos, PDA) e Informáticos (Desktops, Laptops, Redes). Consúltenos y encontraremos juntos la mejor solución para su economía.

Fuerza de Ventas Móvil - GMobile

Optimice su Fuerza de Ventas

Un problema típico en las empresas con planteles de Fuerza de Ventas o preventas es la organización de rutas de visitas y la entrega de información confiable y actualizada al vendedor. Los retrasos en el envío de información desde y hacia la fuerza de venta, y los costos asociados con la entrega de ésta (en viáticos o en gasto telefónico) presentan una seria desventaja competitiva.

Tecnología para mejorar su rendimiento

La solución a este problema es la utilización Computadoras de Mano PDAs, junto con nuestro software para Automatización de Fuerza de Ventas.

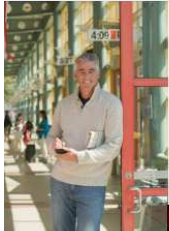
Mediante los dispositivos PDA el vendedor se comunica desde cualquier lugar con el sistema central y obtiene los clientes que debe visitar, listas de precios actualizadas, nuevos productos a ofrecer y sus características, stock disponible, etc... Así realiza su recorrido utilizando el equipo PDA como soporte para toma de pedidos, consulta de precios, bonificaciones especiales, promociones, notas, etc.

Terminada su tarea envía desde su casa o cualquier lado todos los pedidos a la central conectando su PDA al teléfono, al celular o a Internet, sin necesidad de viajar hasta la empresa.

Este método facilita la comunicación con la Fuerza de Ventas, les ahorra tiempo -lo que posibilita la visita a un número mayor de clientes-, permite una mejor atención al cliente, el supervisor de ventas posee un mayor control y organización de su equipo de vendedores y otros importantes beneficios.

Beneficios comprobados de utilizar automatización en sus pedidos y Ventas !

- Acelerar el flujo de la información
- Reducir intervención física en el data entry
- Virtualmente eliminar el error humano
- Mejorar la productividad
- Reducir los envíos erróneos
- Reducir las posibilidades de desabastecimiento
- Mejorar el control de inventario
- Mejorar el control de los planes de producción
- Controlar y Evaluar las tareas del vendedor
- Disminución del tiempo de ejecución de los procesos de negocios en hasta en semanas.
- Mayor satisfacción de los clientes al resolver sus asuntos en tiempos mucho más cortos.
- Disminución de costos al eliminar el proceso de ingreso de datos y además el costo adquisitivo es menor que el de otras opciones de hardware.
- Información más exacta que permite un control más preciso de los niveles de las existencias.
- Incremento de los ingresos o del potencial de los mismos gracias a la rápida reposición de la mercancía y rápida atención al cliente en sitio.



Llevar el negocio a cualquier parte ya es posible con **G.O.I.A.**



Los datos de su empresa y de sus clientes en el bolsillo, siempre disponibles, en cualquier momento y en cualquier lugar



La simplicidad y la potencia se han fusionado en **G.O.I.A.**



Rentabilice su tiempo tratando los datos de su negocio en su lugar de origen

Los datos de sus clientes: direcciones, teléfonos, condiciones comerciales, consumos, contactos, ofertas,...

Gráficos de consumo

Ficha del cliente

Cliente

Datos: Fiscal, Comercial, Admín., Observ.

Código: 34

Nombre: SERVICIOS DE RESTAURACIÓN Y CATERING

Domicilio: CARRER DEL MONASTER DE POBLET NUMERO 04, 1º D

C Postal: 43004

Población: TARRAGONA

Tel 1: 977236743

Tel 2: 977876523

Tel Movil: 659238764

FAX: 902324234

Enal: info@serviciorest.com

WEB: www.serviciorest.com

Conexión con Tomtom

Ventas: Presupuestos, pedidos, albaranes, facturas...

Extracto consumo

Descuentos, bases, totales...

Introducción de pedidos

AGUSTIN CABEZA CO

Cód: A Trálo

Uds: PVP

| | | |
|-------|---------------------------|----|
| 00037 | CUBO | 1 |
| 00042 | GASAS PARA MOPAS | 1 |
| 00002 | GASEOSA 0,5 LITROS | 3 |
| 00034 | PATATAS CHIPS 1000 GRAMOS | 10 |
| 00011 | ZUMO MELOCOTON 0,5 LITROS | 1 |

Total: 29,50

El seguimiento de rutas: el día a día de los agentes comerciales

En Ruta

Ruta: Ruta de REUS

| Cd | Nombre Comercial | CP |
|----|--------------------------------|-------|
| 1 | 3 ALVARO GARCIA GOMEZ | 49632 |
| 2 | 9 JUAN JOSE CIPIO AIKOITZ | 42156 |
| 3 | 13 PAMELA RAMIREZ FORD | 45329 |
| 4 | 17 CRISTIANO GONZALEZ ZUE | 45213 |
| 5 | 18 JULIA PARRA MARIANA | 45984 |
| 6 | 22 FRANCISCO RODRIGUEZ VI | 41293 |
| 7 | 24 ROSARIO DEL OLIVA SACRISTAN | 42156 |
| 8 | 26 AGUSTIN CABEZA COMPOS | 45122 |

ROSARIO DEL OLIVA SACRISTAN
C/D EL ALAMO
42156 REUS
NIF: 45123699F
Teléfonos: 635659874 - 956356548 (956356543)

Seguimiento de rutas



Los cobros pendientes

Cobros Pendientes

| Doc | Importe | Nombre del Cliente |
|---------------------|---------|--------------------|
| A000072 30/08 28/08 | 19,19 | LIQUEZAS |
| A000050 15/05 15/05 | 86,22 | LIQUEZAS |
| A000116 30/08 29/09 | 116,32 | LIQUEZAS |
| A000102 15/08 15/08 | 75,13 | LIQUEZAS |
| A000116 30/08 29/10 | 116,32 | LIQUEZAS |
| A000162 15/12 15/12 | 97,09 | LIQUEZAS |
| A000116 30/08 28/11 | 116,32 | LIQUEZAS |
| A000001 12/02 12/02 | 55,59 | LIQUEZAS |
| A000175 31/12 30/01 | 44,37 | LIQUEZAS |

LIQUEZAS RAMIRO(S2)
Importe: 116,32 Documento: A000116 / 2
Fecha Emisión: 30-08-07
Fecha Vencimiento: 29-10-07

Cobrar Cerrar

Cancelación de cobros pendientes

Control de Visitas

Visita

Datos Visita Observaciones

Fecha: 29/04/07 Hora: 10:30

Cliente: 45 ANTONIO ACOSTA DOMINGUEZ

Delegación: Sr. Anconco

Medio: VISITA

Motivo: VISITA REGULAR

Resultado: PEDIDO

Autor: Añadir cita en la agenda de la PDA

Ficha de la visita

Consulte nuestras tarifas de precios, se sorprenderá

Los gastos bajo control

Gastos

Mostrar Gastos: Todos

| Liq | Fr | Tip | Gasto | Importe | Descripcion |
|-------|------------|--------|--------------------|---------|-------------|
| 08/03 | Carburante | 40,00 | Gasol Ford Focus | | |
| 08/03 | Parkings | 5,78 | Plaza Mayor | | |
| 04/04 | Autopistas | 123,00 | Barcelona-Valencia | | |
| 07/04 | Carburante | 60,34 | Gasol furgoneta | | |
| 11/04 | Comidas | 234,30 | Comida negocios | | |
| 17/04 | Parkings | 5,00 | Zona-est | | |
| 18/04 | Otros | 4,00 | Sonia azul | | |
| 23/04 | Hoteles | 323,12 | Hotel Paradise, P | | |
| 29/04 | Comidas | 15,23 | Menu | | |
| 29/04 | Comidas | 19,00 | Comida trabajo | | |

Total Gastos: 832,77

Liquidar

Conecta con cualquier programa de facturación / ERP / CRM

Añote sus gastos: gasoil, parkings, comidas, autopistas, hoteles...

Sus agentes comerciales incrementarán su eficacia y mejorarán la imagen de su empresa



Los puntos fuertes

- A una mano: introducción de pedidos de forma sencilla, tanto con el lápiz "stylus" como con los botones de la PDA.
- Introducción rápida de pedidos: especificando las unidades en base al consumo habitual del cliente.
- Un sinfín de posibilidades en los precios: 5 tarifas de precios, ofertas, precios especiales, descuentos...
- Adaptable: pantallas ajustables, por el propio usuario, a sus necesidades.
- Autónomo: trabaja off-line y es independiente de la telefonía, de cobertura, de servidores de datos...
- Multiprotocolo: sincronización con su programa de gestión, a través de cable, internet, bluetooth, wifi, GPRS, 3G.
- Justificantes de venta: impresión de los documentos de venta (presupuestos, pedidos, albaranes o facturas).
- Gestión de clientes: introducción de nuevos clientes, modificación de datos y propuestas de bajas.
- Localización inteligente de clientes por cualquier parte del nombre. El mismo criterio para los productos.
- Telefonía: llamar a su cliente desde su ficha pulsando un botón.
- Internet: enviar un e-mail o visitar la pagina web de su cliente con un solo clic.
- GPS: Conexión con su programa de navegación GPS para que su PDA le "lleve" a la dirección de su cliente.
- Agenda: programación de citas en la agenda de la PDA (compatible con outlook) con tan solo pulsar un botón.
- Configurable: mas de 30 opciones específicas para configurar el funcionamiento de cada dispositivo PDA: Esconder precios de coste, bloquear modificación de rutas...

Tecnología Ecuatoriana al alcance de sus manos

G.O.I.A.